\longrightarrow

Témoignages ...

« Les élèves ont la chance de travailler en petit effectif; Ceci permet un travail individuel et la prise en compte des lacunes de chacun. »

« Nous développons un esprit d'équipe au travers de toutes les activités dont des jeux de rôle. »



« Un contrôle continu permet une évaluation progressive des compétences, quand l'élève est prêt. »

« Un magasin pédagogique permet de faire une mise en situation avant de partir en stage. »

Lycée Édouard Vaillant 41 bis rue Charles Hurvoy 18108 VIERZON

Tél: 02 48 71 17 24 - Fax: 02 48 71 96 11 Ce.0180035r@ac-orleans-tours.fr



CAP ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

Des qualités relationnelles, la satisfaction de la clientèle



UNE FORMATION
UN MÉTIER



Description du métier

Le titulaire d'un C.A.P quipier polyvalent du commerce doit être capable de réaliser des opérations de réception et de stockage des marchandises, d'organiser la surface de vente et la réserve, de gérer l'approvisionnement du rayon ou du magasin et de participer à l'accueil du client.

Cette formation ...

> Vous apporte...

Une qualification qui répond aux évolutions des métiers et des technologies et qui facilite l'insertion professionnelle.

Pour devenir...

- Equipier de caisse
- Equipier polyvalent
- Equipier de commerce
- Vendeur

> Pour qui?

Prioritairement des élèves issus de 3^{ème} SEGPA

- Vous aimez la nouveauté, le sens du contact, la gestion et l'organisation
- Vous êtes motivé(e) pour la vente, soigné(e) dans la présentation, curieux(euse) et organisé(e).

> Pour quels débouchés ?

- Une entrée dans la vie active
- Une poursuite d'études
- Bac Pro Métiers de la relation clients

Enseignement Professionnel

- Gestion du point de vente (Réception, mise en rayon)
- Information clients
- Tenue du poste caisse
- Environnement Economique et Juridique Prévention Santé Environnement

Enseignement Général

- Francais
- Histoire Géographie
- Mathématiques
- LV1 Anglais
- Éducation Physique et Sportive
- Éducation Artistique

Une formation en entreprise

L'élève doit effectuer 14 semaines de formation en milieu professionnel, réparties sur les 2 années.

Ces stages permettent d'appréhender les réalités et les activités d'un commerce, de réaliser des tâches de réception et de présentation des marchandises, d'informer les clients et de tenir la caisse.





Les entreprises d'accueil peuvent être des magasins traditionnels, des hypermarchés généralistes ou spécialisés (bricolage, vêtements...)